

**"INFÓRMESE BIEN ANTES DE COMPRAR"**

## Más selección, más transparencia y más seguridad en la compra de maquinaria agrícola de segunda mano



La empresa E-FARM, ubicada en la ciudad alemana de Hamburgo, lanzó su plataforma en línea [www.e-farm.com](http://www.e-farm.com) para ofrecer a los agricultores el primer servicio completo, para la compra de maquinaria agrícola de segunda mano. Durante el desarrollo de esta plataforma, el equipo de E-FARM puso atención a los requerimientos especiales de los agricultores. A través de inspecciones neutrales, un equipo internacional de ventas y soluciones atractivas de transporte, E-FARM ofrece a agricultores de todo el mundo, un proceso innovador para la compra de maquinaria usada a través de Europa.

El fundador y CEO de E-FARM, el Dr. Nicolas Lohr, es consciente de los obstáculos que afrontan los agricultores durante la compra de maquinaria agrícola de segunda mano: *"Si usted no encuentra la máquina adecuada en el concesionario de su región, la situación se torna compleja. ¿Es este otro vendedor fiable? ¿Cuál es el estado de la máquina? Las distancias regionales y las barreras de idiomas complican aún más la búsqueda. E incluso de tener éxito, el comprador deberá preocuparse de buscar un proveedor de transporte fiable. Todo esto desalienta a los agricultores frente a una compra a nivel nacional o internacional, lo cual es lamentable, ya que los agricultores se podrían beneficiar de la alta oferta de maquinaria agrícola de segunda mano que tenemos en Europa y ahorrar dinero durante el proceso. Nosotros ofrecemos a agricultores un servicio completo, bajo el principio: Regional o E-FARM"*.

La transparencia y seguridad del enfoque E-FARM son generados a través de un proceso de inspección estandarizado. Toda maquinaria en stock, ofrecida por E-FARM, tiene que pasar por una inspección que cubre hasta 200 puntos de calidad, incluyendo una prueba del motor, en un dinamómetro de TDF, y el funcionamiento de las unidades de control del sistema hidráulico, entre otras. Los resultados son luego recogidos en un reporte de inspección detallado, con fotografías, vídeos y el registro u 'hoja de vida' de la máquina. En un primer paso, las inspecciones son llevadas a cabo por el vendedor, quien, sin excepción, es un concesionario oficial de maquinaria agrícola, representante de fabricantes líderes, como John Deere o Claas. De esa manera, E-FARM facilita a los compradores una pre-selección simplificada.

En un siguiente paso, los agricultores pueden solicitar una comprobación neutral de la condición del equipo, a través de las empresas alemanas de inspección TÜV Nord o DEKRA, por

- **E-FARM ofrece maquinaria agrícola de alta calidad, de concesionarios europeos oficiales**
- **Una inspección de 200-puntos de calidad, realizada por empresas de inspección alemanas, le aseguran calidad y maximizan transparencia**
- **Soluciones de transporte también son ofrecidas**
- **Un equipo internacional asesora a compradores de una manera personalizada y sin costos, durante todo el proceso de venta**

solo 299 €. Por último, si la máquina neutralmente inspeccionada es finalmente adquirida por el agricultor, E-FARM le reembolsará el costo de la inspección. Adicionalmente, E-FARM se preocupa de que la compra llegue a buen término. Para ello, los agricultores pueden tener acceso, a través de E-FARM, a soluciones de transporte convenientes y fiables. *"El enfoque de la inspección E-FARM, genera más transparencia sobre la condición técnica del equipo que cualquier visita en terreno"*, afirma Pedro Pijuán, agricultor español de la provincia de Lleida.

*"Además el técnico profesional sabe dónde mirar. A mí, muchas cosas se me podrían escapar"*, finaliza.

Para apoyar las ventajas en transparencia, costos y seguridad, E-FARM dispone de un equipo internacional de ventas, el cual apoya a compradores durante todo el proceso de ventas, sin coste para ellos. Francisco Rivera es el responsable de los mercados de España y Latinoamérica, en E-FARM. *"La compra de un tractor, por ejemplo, lleva consigo una gran carga de emociones y decisiones para los agricultores"*, subraya Rivera. *"Es por ello que nuestro equipo de ventas ofrece una atención personalizada, en el idioma nativo y con atención a la cultura local"*. Actualmente, el equipo de ventas de E-FARM cubre más de 20 idiomas, asegurándose de que el idioma no sea una barrera en E-FARM.

Junto a más de 30 concesionarios oficiales de Alemania, Austria, Francia, España, Polonia y Reino Unido, E-FARM está oficialmente lanzando un servicio pionero en el mercado global de la maquinaria agrícola usada.



### Sobre E-FARM

Localizada en Hamburgo, E-FARM fue fundada por el Dr. Nicolas Lohr el año 2015. Cuenta con la empresa familiar Cremer, localizada también en Hamburgo, como inversor principal. El grupo Cremer fue fundado en 1946 y opera alrededor de 30 compañías (p. ej.: commodities agrícolas, producción de piensos y logística) en más de 50 países.